

# Vilfredo Pareto

Economist și sociolog italian, a rămas cunoscut în istoria economiei prin intermediul lucrării sale, *Cours d'économie politique* (1896), cu ajutorul căreia a putut relatea faptul că 80% din rezultatele unei acțiuni provin de la 20% din cauze, studiul său fiind ghidat de două observații principale ale sale. Prima dintre acestea reflectă faptul că 80% din bogăția unei țări aparține a aproximativ 20% din populație, iar a doua ilustrează cum aproximativ 20% din pârșiile de mazăre reprezentau aproximativ 80% din recolta sa totală. Principiul său a fost remarcat după Al Doilea Război Mondial, când doi pioneri „au făcut valuri”[1] cu acesta, dându-și seama de importanța sa.

În lucrarea sa, *Principiul 80/20. Cum să obții mai mult cu mai puțin.*, Richard Koch arată că ce a gândit Vilfredo Pareto poate fi folosit în mai multe domenii, precum: afaceri, managementul timpului și dezvoltarea personală. Într-o societate, cifra de afaceri provine în procent de 80% din relația cu clienții mari, iar 20% din relația cu clienții medii și mici, în timp ce profitul provine mai mult din relațiile cu clienții medii și mici decât din cele cu clienții mari. Koch oferă o lecție prin care dacă este aplicat corect principiul lui Pareto se vor realiza foarte multe lucruri cu mult mai puțin efort și afirmă faptul că economistul italian a descoperit lipsa sistematică și previzibilă a unui echilibru între intrări și ieșiri, între cauze și urmări și între efort și rezultate.

Optimul Pareto se referă la cel mai înalt nivel de eficiență rezultat dintr-o alocare optimă în care orice modificare a acestei alocări ar înrăutăți ceva sau pe cineva. Altfel spus, distribuția factorilor de producție inegală este un fenomen natural, iar o societate trebuie să accepte acest principiu și să se adapteze în conformitate cu acesta.

Să ne imaginăm o axă unde  $x$  reprezintă dreapta orizontală și are valorile 10, 20, 40, 60, 80, 100, iar  $y$  reprezintă dreapta verticală și are valorile 25, 50, 75, 100, 125. Punctului 10 de pe dreapta  $x$  îi corespunde punctul 100 de pe dreapta  $y$ , punctului 40 de pe dreapta  $x$  îi corespunde punctul 100 de pe dreapta  $y$  etc. Pentru a afla cum funcționează optimul Pareto, trebuie să adresăm următoarea întrebare: „Cum trebuie maximizată producția totală a două produse ( $x$  și  $y$ ) care au o anumită interdependență?”. Răspunsul se leagă de găsirea maximului valorilor cumulate ale punctelor de intersecție care compun un segment ce reprezintă „Frontiera Pareto”, mai precis setul de opțiuni care maximizează acel optim, adică producția totală a produselor  $X$  și  $Y$ , care va fi 140.

Pentru a maximiza veniturile unui producător de mobilă vizând interdependența dintre prețul unui produs și numărul de potențiali clienți care ar achiziționa produsul respectiv, la valoarea afișată, trebuie să descoperim cele două puncte care formează „Frontiera Pareto”. Astfel, propunând mai multe valori pentru prețul unui produs (200, 500, 600, respectiv 800), anticipăm că acesta ar fi dorit de un număr diferit de cumpărători (100, 60, 50, respectiv 20). Pentru a afla capetele segmentului ce reprezintă frontiera, trebuie să găsim acele două puncte care dau valoarea maximă a produsurilor dintre numărul de clienți și prețul mobilei

(cu cât crește prețul, cu atât scade numărul de clienți). Așadar, frontiera va fi alcătuită din cele două puncte date de perechile (50, 600) și (60, 500), aferente venitului maxim de 30.000.

În zilele noastre, principiul lui Vilfredo Pareto se regăsește, în mod indirect, în anumite politici publice. De exemplu, renunțarea scutirii de la plata impozitelor pentru sectoarele IT, construcții și agricultură. În privința celor ce lucrează în IT, scutirea plății impozitului pe venit se aplică pentru salariile ce nu depășesc suma de 10.000 de lei, în timp ce salariul ce depășește această sumă sunt impozitați cu diferența dintre salariul lor și suma de 10.000 de lei. Altfel spus, cei ce au un salariu mai mic față de suma aferentă pragului de impozitare reprezintă un procent redus în comparație cu cei care vor fi impozitați.

Dacă ne raportăm la salarii, în anul 2024, salariul minim pe economie este de 3300 de lei brut, în timp ce pentru salariul din construcții, salariul minim este în valoare de 4582 lei lunar, fără sporuri și adaosuri, pentru o normă întreagă de 8 ore, iar pentru salariul din agricultură și industrie alimentară, salariul minim este în valoare de 3436 lei lunar, fără sporuri și adaosuri, pentru o normă întreagă de 8 ore. Un venit egal nu ar fi potrivit, întrucât indicii de eficiență diferă de la un domeniu la altul.

O microîntreprindere va plăti un impozit de 1% pe Cifra de Afaceri, dacă realizează venituri care nu depășesc 60.000 de euro și dacă nu desfășoară activități pentru care se datorează cota de 3%, în timp ce sectoarele IT și HORECA vor plăti un procent de 3% pe Cifra de Afaceri, întrucât desfășoară activități corespunzătoare codurilor CAEN, astfel veniturile nemaiavând un rol decisiv în privința plății impozitului. Fiecare microîntreprindere este taxată în funcție de activitate, de aportul economic și de importanță.

Conceptul lui Pareto referitor la alocarea optimă a resurselor este fundamentat pe trei principii:

- *Fiecare individ este cel mai bun judecător al propriei bunăstări* - într-o piață liberă, consumatorii iau decizii economice în funcție de propriile preferințe și necesități.
- *Bunăstarea socială se definește numai prin intermediul bunăstării indivizilor*. Dacă majoritatea oamenilor își îmbunătățesc situația, atunci se presupune că bunăstarea socială crește.
- *Bunăstarea indivizilor nu poate fi comparată*.

Concluzionând, principiul lui Vilfredo Pareto este unul general valabil, ce se poate aplica în diverse domenii, sugerând o disproporție în distribuția rezultatelor și evidențiază faptul că cea mai mare parte a efectelor ce reies în urma săvârșirii unei acțiuni se datorează unui procent mai mic al factorilor participanți la acea acțiune.

[1] Richard Koch, *Principiul 80/20. Cum să obții mai mult cu mai puțin.*, traducere de Dan Criste, Ed. METEOR PRESS, București, 2018, p. 22.

Richard Koch, *Principiul 80/20. Cum să obții mai mult cu mai puțin.*, traducere de Dan Criste, Ed. METEOR PRESS, București, 2018.

URL: <https://www.britannica.com/biography/Vilfredo-Pareto>., accesat la data 05.01.2024.

URL:[https://www.researchgate.net/publication/269401213\\_Is\\_Pareto's\\_80-](https://www.researchgate.net/publication/269401213_Is_Pareto's_80-20_rule_applicable_in_research_A_case_of_CULS_Prague)

[20\\_rule\\_applicable\\_in\\_research\\_A\\_case\\_of\\_CULS\\_Prague](https://www.researchgate.net/publication/269401213_Is_Pareto's_80-20_rule_applicable_in_research_A_case_of_CULS_Prague): accesat la data de 06.01.2024.

---

[1] Richard Koch, Principiul 80/20. Cum s? ob?ii mai mult cu mai pu?in., traducere de Dan Criste, Ed. METEOR PRESS, Bucure?ti, 2018, p. 22

---

Revision #8

Created 27 December 2023 11:35:33 by Christian Nasulea

Updated 14 January 2024 12:30:12 by Dumitrita Gradinaru